

## Kommunikationsstarke Vertriebsleitung (m/w/d) gesucht!



Für einen erfolgreichen Publikumsverlag in NRW suchen wir die führungsstarke  
**Vertriebsleitung (m/w/d)**

### Ihre herausfordernde Aufgabe:

- Führung und Steuerung des gesamten Vertriebs (auch eCommerce und eigener Shop)
- Planung und Umsetzung von Vertriebskonzepten für die verschiedenen Kundenkategorien und Marktsegmente
- Persönliche Betreuung der Top-Kunden
- Durchsetzen und Nachhalten von Jahres- und Umsatzzielen
- Prozesssteuerung und -optimierung
- Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit durch ständige Marktbeobachtung und Analyse
- Umsetzung der Analyseergebnisse in Kampagnen und Aktionen
- Rückmittlung der Marktbeobachtung in die Content-Abteilungen
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Vertriebscontrolling
- Führung und Steuerung des Außendienstes sowie der Verkaufsleiter

### Ihr überzeugender Background:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Verlagswesen
- Nachweisliche Verkaufserfolge
- Sicher im Erarbeiten von neuen Vertriebskonzepten und -aktionen
- Erfahren im Schnittstellenmanagement
- Kenntnisse im Projektmanagement wünschenswert
- Markenstrategisch erfahren
- Erste Führungserfahrung
- Qualifiziert im Bereich des Kunden- und Zielgruppenmanagements
- Gute Markt- und Branchenkenntnisse
- Erfahrung im E-Commerce
- Betriebswirtschaftlich orientiertes Denken und Handeln, hohe Zahlenaffinität
- Hohes Maß an Reisebereitschaft
- Abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung



**Interessant?**  
**Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung!**  
Helena Bommersheim

BOMMERSHEIM CONSULTING  
Fürstenfelder Straße 7  
80331 München  
Tel. (089) 46 13 88 – 70  
E-Mail: [bewerbung@bommersheim.de](mailto:bewerbung@bommersheim.de)

[www.bommersheim.de](http://www.bommersheim.de)



Ihre Ansprechpartnerin:  
Helena Bommersheim