

Kommunikationsstarke Vertriebsleitung (m/w/d) gesucht!



Für einen erfolgreichen Publikumsverlag in NRW suchen wir die führungsstarke
Vertriebsleitung (m/w/d)

Ihre herausfordernde Aufgabe:

- Führung und Steuerung des gesamten Vertriebs (auch eCommerce und eigener Shop)
- Planung und Umsetzung von Vertriebskonzepten für die verschiedenen Kundenkategorien und Marktsegmente
- Persönliche Betreuung der Top-Kunden
- Durchsetzen und Nachhalten von Jahres- und Umsatzzielen
- Prozesssteuerung und -optimierung
- Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit durch ständige Marktbeobachtung und Analyse
- Umsetzung der Analyseergebnisse in Kampagnen und Aktionen
- Rückmittlung der Marktbeobachtung in die Content-Abteilungen
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Vertriebscontrolling
- Führung und Steuerung des Außendienstes sowie der Verkaufsleiter

Ihr überzeugender Background:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Verlagswesen
- Nachweisliche Verkaufserfolge
- Sicher im Erarbeiten von neuen Vertriebskonzepten und -aktionen
- Erfahren im Schnittstellenmanagement
- Kenntnisse im Projektmanagement wünschenswert
- Markenstrategisch erfahren
- Erste Führungserfahrung
- Qualifiziert im Bereich des Kunden- und Zielgruppenmanagements
- Gute Markt- und Branchenkenntnisse
- Erfahrung im E-Commerce
- Betriebswirtschaftlich orientiertes Denken und Handeln, hohe Zahlenaffinität
- Hohes Maß an Reisebereitschaft
- Abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung



Interessant?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung!

Helena Bommersheim

BOMMERSHEIM CONSULTING

Fürstenfelder Straße 7

80331 München

Tel. (089) 46 13 88 – 70

E-Mail: bewerbung@bommersheim.de

www.bommersheim.de



Ihre Ansprechpartnerin:
Helena Bommersheim