

## Verkaufsleitung (m/w/d)

mit erster Führungserfahrung  
gesucht!



Für einen **erfolgreichen Publikumsverlag in NRW** suchen wir  
die **motivierte Verkäuferpersönlichkeit (m/w/d)**!

### Ihre herausfordernde Aufgabe:

- Entwicklung und Umsetzung von kundenfokussierten Verkaufsaktivitäten
- Operative Führung, Steuerung und Weiterentwicklung des Außendienstes, des Kundenservice' und Telefonverkauf
- Mitarbeit an der Weiterentwicklung des modernen Vertriebsmanagements
- Ergebnisorientierte Steuerung und Sicherstellung reibungsloser vertrieblicher Prozesse im Außendienst, Innendienst und der Auslieferung
- Selbstständige Aufbereitung von Analysen und Auswertungen
- Verantwortung für Absatz und Umsatz im Zusammenhang mit Außendienst und Kundendienst
- Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit durch ständige Marktbeobachtung und -analyse
- Führung der Abteilungen Außendienst und Kundenservice
- Weiterentwicklung der einzelnen Mitarbeiter\*innen

### Ihr überzeugender Background:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung mit Branchen-Know-How und mit guten Kundenkontakten in den relevanten Vertriebswegen
- Nachweisliche Verkaufserfolge
- Verhandlungs- und abschlussicher
- Gute Kenntnisse der gängigen Softwaretools, idealerweise CRM-Expertise
- Methodenkompetenz und idealerweise Erfahrung im agilen Projektmanagement
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit Begeisterung und Leidenschaft für die Produkte
- Lösungsorientiertes Handeln
- Flexibilität und Reisebereitschaft
- Führungserfahren, kooperativer, teamorientierter Führungsstil
- Betriebswirtschaftlich orientiertes Denken und Handeln, hohe Zahlenaffinität
- Abgeschlossenes (Fach-) Hochschulstudium oder vergleichbare Ausbildung



### Interessant?

**Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung!**

Helena Bommersheim

BOMMERSHEIM CONSULTING  
Fürstenfelder Straße 7  
80331 München  
Tel. (089) 46 13 88 - 70  
E-Mail: [bewerbung@bommersheim.de](mailto:bewerbung@bommersheim.de)

[www.bommersheim.de](http://www.bommersheim.de)



Ihre Ansprechpartnerin:  
Helena Bommersheim