

Key Account Manager (m/w/d)

mit erster Führungserfahrung
gesucht!



Für einen **erfolgreichen Publikumsverlag im Norden** suchen wir
die **motivierte Verkäuferpersönlichkeit (m/w/d)**!

Ihre herausfordernde Aufgabe:

- Selbstständige und zielorientierte Steuerung der Großkunden
- Wahrnehmen von Kundenterminen im DACH Gebiet
- Analyse von Markt- und Verkaufsdaten
- Entwicklung und Umsetzung von kundenorientierten Verkaufsaktivitäten
- Steuerung der E-Commerce Aktivitäten sowie des Online-Handels
- Kontinuierliche Optimierung der Zusammenarbeit mit den Kunden
- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und verkaufsfördernden Aktionen in enger Zusammenarbeit mit Programm und Marketing
- Kontinuierliche Weiterentwicklung der vertrieblichen Prozesse
- Enger Austausch mit Programm und Marketing
- Vorbereitung und Teilnahme an Messen und Ausstellungen

Ihr überzeugender Background:

- Erfahrung im Vertrieb eines Buchverlags oder Medienhauses
- Fundierte Markt- und Handelskenntnisse mit guten Kundenkontakten in den relevanten Vertriebswegen
- ausgeprägte vertriebliche Skills, sicher im aktiven Verkauf
- verhandlungssicheres und sympathisches Auftreten
- Umsatz- und Ergebnisorientiert
- digitale Affinität
- eigenverantwortliche, initiative Arbeitsweise
- Teamplayer
- Reisebereitschaft
- sehr gute Kenntnisse der gängigen Softwaretools und der MS Office-Programme
- analytische und konzeptionelle Arbeitsweise
- erfolgreich abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene Berufsausbildung



Interessant?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbung!

Helena Bommersheim

BOMMERSHEIM CONSULTING

Fürstenfelder Straße 7

80331 München

Tel. (089) 46 13 88 – 70

E-Mail: bewerbung@bommersheim.de

www.bommersheim.de



Ihre Ansprechpartnerin:
Helena Bommersheim