

Gesamtleitung Vertrieb

Mitglied der Geschäftsleitung

(m/w/d)

Starke Führungspersönlichkeit gesucht!



Für ein führendes **Medienunternehmen in Süddeutschland** mit **starken Marken** und **Produkten** suchen wir die **Gesamtleitung Sales (m/w/d)** als **Mitglied der Geschäftsleitung**.

Was Sie erwartet:

- Führung und Steuerung des gesamten Sales Bereiches für alle Marken
- Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie, insbesondere sämtliche e-Commerce Aktivitäten
- Ermittlung von weiteren Marktpotentialen
- verantwortlich für die Wirtschaftlichkeit aller vertrieblicher Maßnahmen
- Strategische Steuerung der Top-Kunden
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Planung und Umsetzung der Vertriebsprozesse
- Steuerung und Zusammenarbeit mit der Auslieferung
- Führung und Entwicklung eines Teams von ca. 40 Mitarbeitenden

Ihre Kompetenzen:

- mehrjährige Vertriebserfahrung in einem Special Interest Verlag
- versiert und erfahren in der ganzen Bandbreite der Vertriebswege
- erfolgreich im Aufbau von e-Commerce
- hohe Markt- und Kundenorientierung
- ausgeprägtes betriebswirtschaftliches Verständnis
- sicher in der Analyse der Vertriebszahlen und Steuerung nach KPIs
- Blick für die Gesamtzusammenhänge und Prozessabläufe in einem Medienunternehmen
- geübt in offener, aktiver und klarer Kommunikation
- kooperativer Führungsstil

Das treffen Sie an:

- persönlicher Gestaltungsspielraum
- ein hoch motiviertes Team mit Innovationsgeist
- wirtschaftlich gesundes Unternehmen
- ein hybrides Arbeitsmodell



Klingt spannend?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbungsunterlagen!

Helena Bommersheim

BOMMERSHEIM CONSULTING
Fürstenfelder Straße 7
80331 München
Tel. (089) 46 13 88 – 70
E-Mail: bewerbung@bommersheim.de



Ihre Ansprechpartnerin:
Helena Bommersheim