

Sales Director **DACH** **(m/w/d)**

Für einen erfolgreichen Special Interest Verlag
suchen wir den/die vertriebsstarke/n **Sales Director DACH (m/w/d)**

Ihre spannende Mission:

- Strategische und operative Sales-Verantwortung für den DACH Markt
- Entwicklung und Umsetzung neuer Vertriebskonzepte
- Gestaltung und Einführung neuer Geschäftsmodelle in Verbindung mit der OA-Transformation
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erstellung von Potentialanalysen
- Enge Zusammenarbeit mit internationalen Kollegen und Kolleginnen
- Aktive Steuerung von Verhandlungen und Vertragsabschlüssen
- Umsatz- und Budgetverantwortung
- Führung und Steuerung des Teams

Ihr Background:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von contentgetriebenen Produkten
- Verständnis für die spezifischen Anforderungen der Zielgruppe im wissenschaftlichen Umfeld
- Erfahrung in der Strategieentwicklung von Vertriebsaktivitäten
- Datenaffinität
- Belastbare Kenntnisse im Umgang mit digitalen Technologien
- Versiert in CRM-Systemen, Salesforce wünschenswert
- Erfahrung mit digitalen Geschäftsmodellen (z.B. OA)
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Führungserfahrung

Das treffen Sie an:

- Spannende berufliche Herausforderungen
- Weiterbildungsangebot für die persönliche Entwicklung
- Wertschätzende Führungskultur in einem innovativen Unternehmen
- Flexible Home-Office-Möglichkeiten

Klingt spannend?
Dann freue ich mich auf Ihren Anruf oder Ihre Unterlagen!
Birgit Hennig

BOMMERSHEIM CONSULTING
Nymphenburger Str. 77, 80636 München
Tel. (089) 46 13 88 – 70
E-Mail: bewerbung@bommersheim.de
www.bommersheim.de



Ihre Ansprechpartnerin:
Birgit Hennig